



2025

GET IT DONE

Unsere Services



Was wir tun

Mit unserer Plattform für alle 3 Projektparteien und unserem großen, deutschlandweiten Handwerker-Netzwerk bieten wir die beste Software im Markt zur Projektkoordination, hochwertige Installationservices zu attraktiven Festpreisen, höchste Qualität und 360° Transparenz zu jedem Zeitpunkt in der Prozesskette.

Über uns

Erfahrenes
Management

Über uns

Expertise



Matthias Pfaff
CEO & Founder

Finanzen, Marketing & Produkt



Matthias Helmrich
CTO

Technologie



Thomas Lenz
CSO

Vertrieb & SaaS



Get it Done oder kurz GiD ist führender Anbieter von Dienstleistungsservices und SaaS Software rund um Elektromobilität, Digitalisierung von Gebäuden und Sektorenkopplung.

Führende deutsche Investoren unterstützen Get it Done und sind begeistert von der Dynamik und dem Geschäftsmodell.

GiD ist seit 2016 am Markt und ist heute der führende Anbieter für Installationsservices rund um die Energiewende und Technologieführer im Bereich der Vernetzung von technischen Dienstleistungen.



Referenzen

Projekte in ganz Deutschland



Konzerne und Mittelstand vertrauen Get it Done

SIEMENS



RWE



MERCK



BERTELSMANN



axel springer



HEYCHARGE



enercity



SMATRIC

Installationsservices



**Marktführer
E-Lade-Infrastruktur
in Deutschland**

21 Mio ^{*} PRIVATE PARKPLÄTZE STEHEN ZUR
AUSRÜSTUNG MIT LADEINFRASTRUKTUR AN

HOHE NATIONALE **Konkurrenz**
UM STROMKUNDEN ÜBER LADEINFRASTRUKTUR

3/4 ALLER EV-INFRASTRUKTUR-PROJEKTE
KÖNNEN NICHT PLANMÄSSIG UMGESETZT WERDEN

53% FUHRPARKMANAGER* HABEN BEDENKEN
WEGEN REICHWEITE UND LADEINFRASTRUKTUR

85% DER LADEVORGÄNGE BEI ELEKTROAUTOS
PASSIEREN ÜBLICHERWEISE ZUHAUSE

3/4 ALLER INSTALLATIONS-PROJEKTE KÖNNEN
NICHT PLANMÄSSIG UMGESETZT WERDEN

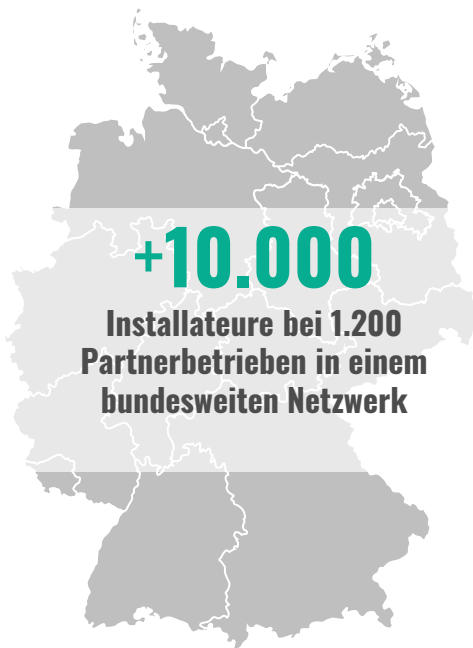
* Quelle: [Autoflotte: Warum Fuhrparkleiter noch zögern](#)



Was macht uns zum führenden Unternehmen in D

1

**einheitlicher
Qualitätsstandard**



100%

**garantierte
Umsetzung**



Get it Done löst diese Herausforderungen besser

KAPAZITÄTEN



Mangel an freien
Installations**ressourcen**
intern wie extern

RÄUMLICHE ABDECKUNG



Limitierte geografische
**Abdeckung &
Verfügbarkeit** bei
Installationspartnern

QUALITÄTSSICHERUNG



Unbeständige **Qualität**
externer Ressourcen

UMSETZUNGSHÜRDEN



Umsetzung oft **kompliziert**
(fehlende Informationen,
Netzbetreiberkommunikation,
Material, Kompetenz)



Stimmen unserer Kunden und Partner

Fuhrparks

“Wir sind begeistert von der Transparenz und der Lieferfähigkeit der Get it Done - Plattform bei den zahlreichen und räumlich stark verteilten Installationen für unsere Mitarbeiter. Das sucht seinesgleichen“.



Energieunternehmen

“Verkaufen ist das eine. Get it Done kümmert sich mit seinem Partner-Netzwerk zuverlässig um die Umsetzung und wir sind über die GiD-Plattform jederzeit auskunftsfähig zum Status quo“.



Mobilitätsdienstleister

“Wir profitieren in mehrfacher Hinsicht von GiD: zusätzlich zur wichtigen Verfügbarkeit von Installations-Kapazität können wir durch die Transparenz der GiD-Plattform Prozesse optimieren und unsere Service-Qualität massiv verbessern“.



Handwerkspartner

“Das vertrauensvolle Verhältnis mit GiD ist Basis für unsere bereits langjährige Zusammenarbeit“!



“Zusammen mit GiD können wir nationale Kunden bedienen, die wir sonst nicht erreichen würden“.



Hersteller

“Wir schätzen die individuellen, skalierbaren und transparenten Services von Get it Done, die wir für unsere smarten EV Charging-Lösungen in Immobilienprojekten und Mehrplatzlösungen nutzen“.



Endkunden

Mehr als 72% unserer Kunden geben GiD einen Net Promoter Score > 9.

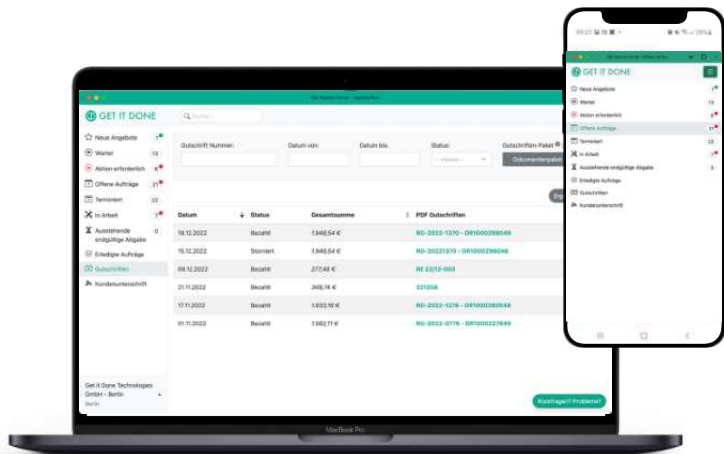
Diese hohe Weiterempfehlungsrate ist unsere beste Visitenkarte.





Wir arbeiten digital

GiD SaaS Plattform



Welche Anfragen sind in Arbeit?

Interfaces für digitalen Anfrageneingang und automatisierte Prozessierung nach definierten Regeln



Wer kann übernehmen?

Automatisiertes Mapping zum qualifizierten Dienstleister/Monteur und wenn nötig Akquise eines neuen Dienstleisters



Wo steht das Projekt?

Laufende und lückenlose Überwachung der Aufträge und Erinnerungsfunktionen für die beteiligten Parteien



Wer koordiniert die Gewerke?

Technologisierung erhöht die Komplexität, die Plattform versetzt Sie in den "Driver's Seat"

Wir ersetzen Excel und Telefon durch professionelle Tools und Handwerker APP



Umfangreiche Funktionen im PC und auf der APP

Für den Handwerker

Disposition der Monteure und Aufträge am PC

Buchhaltung einfach gemacht

Alle Projekte auch in der APP

Termine, Dokumentation
und Kommunikation
direkt in der APP

Für den Objekt-/Projektverwalter

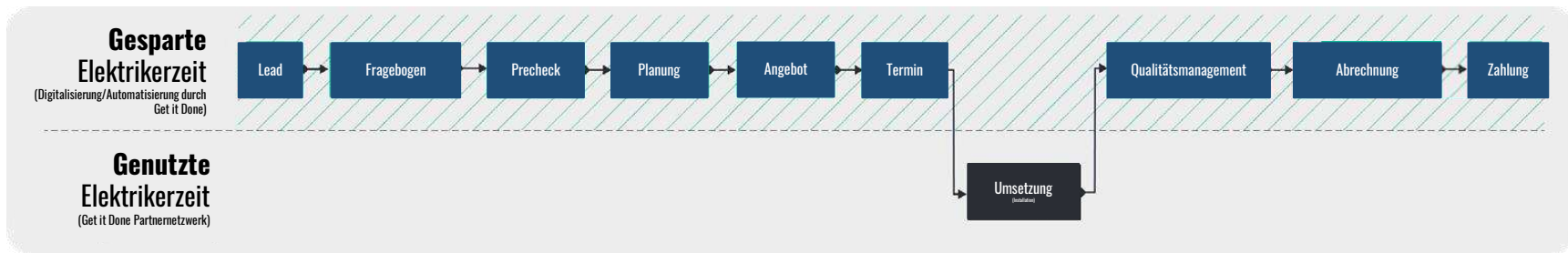
Projekte zum Objekt/Projekt auf einen Blick inklusive Status

Abrechnung und Kostentransparenz

Digitalisierung steigert Effizienz

Der Handwerker kümmert sich um seinen Job. WorkWise übernimmt die Synchronisation.

- Voll digitalisierter Prozess mit klaren Leistungsanforderungen und Arbeitsschritten
- Automatisierte Auftragsvermittlung nach Qualifikationen und Aktionsradius des Partners
- Arbeitsteilige Umsetzung und Automatisierung von Administrations-Overhead



Einfachste Integration in Property Management Lösungen durch API

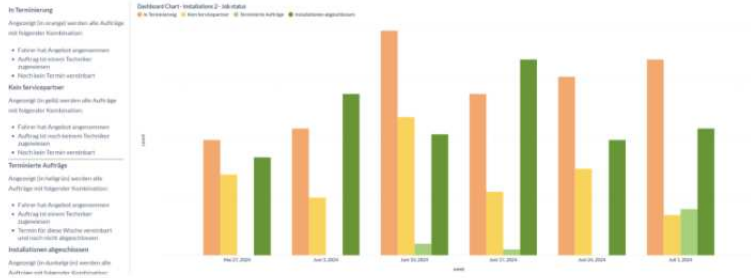




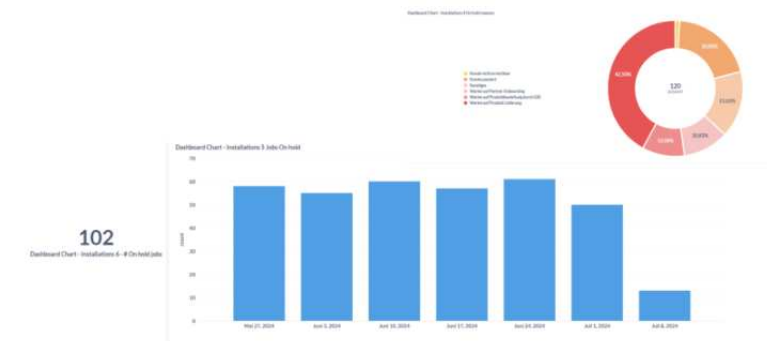
Reporting in Echtzeit

Beispiel Dashboards

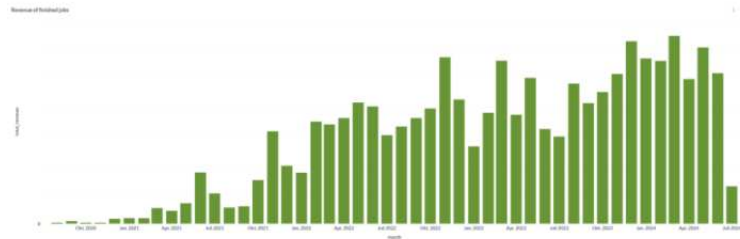
GiD Dashboards – Job Status Report



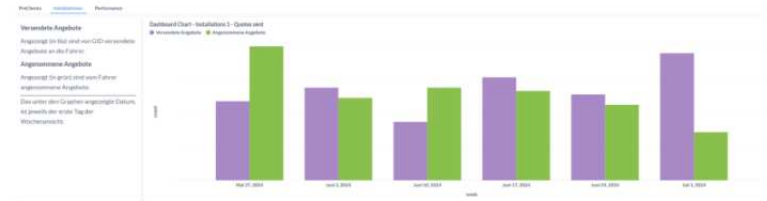
GiD Dashboards – On Hold Analysis



GiD Dashboards – Revenue Analysis



GiD Dashboards – Order Performance





Nutzen

WorkWise Vorteile



Effizienz

Digitalisierung steigert Effizienz und erhöht die Qualität



Kosten

Die Kosten werden massiv gesenkt und die Auslastung erhöht



Transparenz

Alle Projektinformationen immer auf einen Blick



Einfachheit

Wir machen die Zusammenarbeit einfach und einfach besser

ROI Rechnung

WorkWise Nutzerbefragung

>6 mal mehr umgesetzte Projekte

6x

7-faches Umsatzvolumen
bei -8% Kosten

7x

+ 25% Abschlussrate Projekte

+25%



Das Get it Done Angebot im Überblick

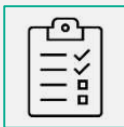
Wir bieten das beste Rundum-sorglos-Paket maßgeschneidert auf Ihre Bedürfnisse

INSTALLATIONEN



Marktführer für Installationen, Wartung und Service rund um Elektromobilität mit mehr als 10.000 Partnern in ganz Deutschland

SERVICE & SUPPORT



Remote und vor Ort Kunden- und Handwerkersupport. Pre-, during und after Sales, zum Ramp up, bis eigene Teams aufgebaut sind.

SOFTWARE



Durch den Einsatz unserer Software machen wir Ihre Projekte erfolgreich, steigern die Effizienz und reduzieren Kosten

MARKTPLATZ



Wir bieten auf Wunsch Ihre Handwerker und Installateure in unserem Netzwerk mit an und steigern damit Auslastung und Umsatz

Wir freuen uns auf den weiteren Austausch!



Matthias Pfaff

CEO & Founder

E: matthias@getitdone.rocks

M: +49 151 240 497 87

Thomas Lenz

CSO

E: thomaslenz@getitdone.rocks

M: +49 151 423 42 999

Mit unserer Arbeit reduzieren wir CO2-Emissionen,
fördern saubere Energien und machen die Mobilitätswende
attraktiv, komfortabel und erschwinglich.

